

受講  
無料

# 営業販売力養成 セミナー

## 人材育成メニュー

対象



求職者



転職希望者



創業希望者

定員

各回10名

(定員を超えた場合、先着順)

場所

吉野三町村雇用創造協議会 (奈良県吉野郡吉野町上市 2115 番地)

## コンセプト

吉野の内外を問わず、「就職する」ということは社会人として重要な項目の一つですが、就職する能力と同じくらい重要な項目は「働き続ける」ことができる能力です。就職そのものをゴールにすることなく、どのように働いていくのか？を想定して、入社前、入社後、社内や社外でのコミュニケーション、トラブル対応、そして会議での発言など、特に初期段階で想定される項目を重点的にワークショップを通して能力を身につけて頂けるよう支援します。

## セミナー内容 《全5回完結》

### 第1回

「自己理解と自己分析」

～準備期間として～

日時：7月26日(水) 14:00～17:00

### 第2回

「新しい環境で受け入れられる

自己紹介づくり」～新入社員として～

日時：8月23日(水) 14:00～17:00

### 第3回

「他者理解と他者分析」

～慣れてきた時に考えること～

日時：9月27日(水) 14:00～17:00

### 第4回

「TA(交流分析)によるトラブル対応」

～自分が担当する顧客がついた時～

日時：10月25日(水) 14:00～17:00

講師

阿部 武史  
(あべ たけし) 氏

True voice 代表

プロコーチ&プロファシリテーター、  
Coco-iku(心育)シニアカウンセラー  
オンリーワンスクールインストラクター



### 第5回

「調整役(ファシリテーション)」

～会議や打ち合わせを上手に進行する～

日時：11月21日(火) 14:00～17:00

1973年生まれ。大学卒業後、紙業界(営業)、外資系生命保険の外交員、飲食業界でのマネージャーなど様々な業界での経験を経る中で個人・企業・組織・そしてチームなど、全てにおいて成功するための資源(リソース)に「コミュニケーション力」が最も大切であることを痛感。コーチングを体系的に学んだ後、独立プロコーチの道を選択する。経営者へのエグゼクティブパーソナルコーチングや、コーチングを用いた公開セミナーや企業研修などにおいて「聴くことの大切さ」を中心に一般、自営業、経営者へと広く伝えている。

職種経験の多彩さを活かし、企業・大学・飲食業界、医療業界などへの講演・研修の他、交流会における講演などにおいても、「経営者、中間管理職、現場スタッフ」など、それぞれの立場でのコミュニケーション力を向上すること、それぞれの立場の「視点の違い」を相互に理解・尊重することで「組織の信頼力」を向上し業績向上、定着率向上などに貢献している。

受講申込書

お申し込みは

FAX.0746-39-9086

メール : yoshino3tyouson@gmail.com

申込日 : 平成 年 月 日

営業販売力養成セミナー

- 第1回 / 「自己理解と自己分析」
第2回 / 「新しい環境で受け入れられる自己紹介づくり」
第3回 / 「他者理解と他者分析」
第4回 / 「TA (交流分析) によるトラブル対応」
第5回 / 「調整役 (ファシリテーション)」

※参加するセミナーに○印をつけてください。(全5回のご参加を推奨します)

セミナーお申し込み条件

- 吉野町・川上村・東吉野村(三町村)に、在住の方
吉野町・川上村・東吉野村(三町村)で、就業・転職を希望されている方
創業希望者 (三町村に在住の方で、三町村での創業希望の方 / 三町村以外に在住の方で、三町村での創業希望の方)

Table with 5 columns and 8 rows for applicant information including current status, address, contact info, and name.

※ご記入いただいた個人情報については、主催者が責任をもって管理し、本セミナーに関する連絡、本セミナー受講者の分析、当協議会主催の関連セミナーの情報提供のみの使用とし、それ以外の目的では使用いたしません。

吉野三町村雇用創造協議会

〒639-3111 奈良県吉野郡吉野町上市 2115 番地

TEL 0746-39-9094 FAX 0746-39-9086 Mail:yoshino3tyouson@gmail.com